Lecciones aprendidas sobre la exposición del proyecto.

Esta clase estuvo muy interesante porque ahí te das cuenta como saber tratar a un cliente que no sabe nada de tecnología y más que nada poder convencerlo para que te compren el sistema que llevaste a cabo.

Estar enfrente de unas personas que no sabes que te van a preguntar es muy complicado y más si no tienes experiencia en esto, no sabes dar respuestas a las preguntas que te realizan solo quedarte callado o que tu equipo te apoye.

La verdad esta actividad me pareció muy bien porque nos vamos dando cuenta que no nomas es desarrollar el sistema y entregarlo nada más, sino también poder ofrecerlo a las empresas que requieran de un sistema y llevarlo a cabo, definiendo bien cada detalle que nos pudieran solicitar como por ejemplo costo, planeación, los requerimientos etc.